

黄精产业兴 村民干劲足

本报通讯员 陈乾宝

要看看村上的黄精产业。

随着乡村振兴的深入推进,木王镇平安村立足村情,着力将黄精产业作为“一村一品”重点培育,不仅让群众尝到了产业发展的甜头,还壮大了集体经济,实现了富民强村,也引起镇上主要领导的关注。

“这几年,我们将黄精产业作为村级主导产业来发展。开始只有邹正理、丁帮兰2户村民发展了1.5亩。最近几年,经过我们和群众的不断努力,现在黄精种植达到了80户300亩,成了群众致富增收的好门路。”马年平高兴地说,“今年,我们持续用好帮扶政策,再建黄精育苗大棚20个,发展黄精种植500亩。同时,配套建设一座产业发展便民桥,为产业发展提供便利。力争建设一座黄精产业园,实现育苗、种植、初加工、销售一体化发展,不断延伸产业

链,让农民有活干、有钱赚。我们将黄精育苗大棚租给村里陈氏三兄弟,每年村集体还能收入1.8万元。”

去年以来,平安村四支力量为了发展好黄精产业,走村入户了解农户想法。积极向产业能手和致富能手寻思路、找方法、学技术,到田间地头“现场教学”,千方百计蹚出产业发展新路子。

“我们家有5口人,给我们分的土地只有3亩,这点土地种粮本来就很紧张。当时村干部让我改种黄精,我是一个不情愿,他们好说歹说,我只好答应了。可是,新的问题又出现了,我把黄精栽在地里,死苗特别严重,我就找到村上说,照这个种法,我估计不仅没饭吃,还要赔钱。当时,马支书让我别泄气,他下午来看看。下午的时候,马支书打电话说他在我的承包地,让赶紧过去。过去

一看,马支书把村上黄精种植能手陈敬意叫到地里‘现场教学’。经过培训,我学会了黄精种植。现在我把地全部种上了黄精,还租了10多亩地和2个育苗大棚。去年,我卖黄精挣了10万元。”村民屈吉文说。

“去年我建了2个育苗大棚,种了5亩黄精,卖苗子和黄精挣了11万元。今年听说村上要扩大黄精种植规模,并且现在种植黄精政府还给一定的补助,我计划再新建育苗大棚2个,扩种黄精5亩。有村上帮着销售,我也不愁卖不出去。”黄精种植大户詹龙说。

目前,平安村80户村民种植黄精300亩,有黄精育苗大棚128个。2022年,80户村民仅黄精收入400万元,人均增收1万多元。今年,平安村不断扩大黄精种植面积,预计黄精种植户人均增收1.5万元。

走进春日的商州区杨斜镇,微风轻拂,暖意融融。驱车行驶在S307省道,路边的绿树红花随风摇曳,一个个环境优美的村庄不时从窗外闪过。

一瓶酒,带动富民产业集群

笔者慕名走进杨斜镇秦华村的陕西紫元春酒庄,一股浓郁的酒香扑面而来,真是酒香不怕巷子深。

在白酒酿造车间,工人齐册千正在冷凝器前查看出酒液的清亮程度。“我们酿酒用的是山泉水,经过蒸锅、冷凝器冷却之后出来的白酒酒精纯度在52—68之间。”齐册千说。

据了解,陕西紫元春酒庄是一家以健康果酒、高端白酒及保健茶为核心,集原料种植、产品研发、加工、销售于一体的现代综合性农业企业。近年来,企业坚持“科研院所+公司+合作社+基地+农户”的发展理念,在杨斜镇秦华村流转土地502亩,发展杜仲桑叶应用暨果酒系列产品项目、高端“紫元春”白酒。

“陕西紫元春酒庄年生产基酒200多吨、果酒300多吨,解决当地劳动力就近就业200多人,带动脱贫户37户,纳税超千万元,成为商州民营企业就业扶贫依规范纳税的典范。”陕西紫元春酒庄负责人房映儒说。

一尾鱼,激活养殖产业春水

循着潺潺流水声,笔者来到杨斜镇黄柏岔村冷水鱼养殖基地,基地负责人徐路正蹲在养殖池边仔细观察新引进的鸭嘴鱼。

鸭嘴鱼样子奇特,长着一张像鸭嘴一样的嘴巴,长度几乎占了身体的三分之一,成鱼嘴长20多厘米。自从鸭嘴鱼引进回来,徐路就仔细照料。如今,看到它们在清澈透亮的山泉水里嬉戏,显然对新居适应良好,他终于放下了心。

“这次引进的鸭嘴鱼,经济价值高,适温性更广,既不怕低温,也能耐高温,和冷水鱼同时养殖能有效降低养殖风险。”徐路说。

黄柏岔村海拔近1700米,山涧溪水含有丰富的矿物质,拥有得天独厚的水资源优势。村上因地制宜,引进陕西千牛土地开发有限公司,发展起了冷水鱼养殖产业。黄柏岔村冷水鱼养殖基地占地20亩,建有标准化养殖池20个,用山泉水养殖,所产成鱼品质极高,广受市场欢迎。多年来,基地不断扩大产业规模,改善养殖设施,积极发挥联农带农作用,助力乡村振兴。目前,基地养殖中华鲟、鸭嘴鱼、金鲫、虹鳟等20万尾,主要供应西安及商州周边的水产市场、饭店、农家乐等,年销售额800多万元。

“我们计划在月亮湾村新建20亩养殖基地,目前地基已经打好,正在进行后续建设。同时,将发展虾养殖,进一步增加养殖种类。”徐路表示,下一步,基地将持续优化产业体系,为当地农户提供就业岗位、免费提供技能培训,鼓励群众积极参与冷水鱼特色养殖,不断产生良好的社会效益和经济效益。

两改进,绘就和美丽乡村图景

走进杨斜镇月亮湾村,映入眼帘的是一座座整齐美观的民居,一户户干净整洁的庭院,一条条宽阔平整的村组路。

眼瞧着院子面貌大变样,村民张念鱼看在眼里、喜在心田。“以前,我家院子前是一片荒草地,环境也不是很好。今年年初,村上组织对我们的房屋进行改造提升,对厕所进行改建,还修了入户路,建了休闲广场等基础设施。现在,住着舒心多了。”张念鱼讲起变化,如数家珍。

在杨斜镇党委、政府的领导下,今年以来,作为杨斜镇乡村建设示范村,“两改”工作试点先行村的月亮湾村不断打造“两改”工作新亮点,对废弃闲置的土坯房和简易厕所进行拆除,共拆除23处;在三组修建休闲广场,改善农民居住条件和村庄整体面貌,完善宜居功能;对存在重大安全隐患的土坯房及厕所,利用危改、抗震政策实行建新拆旧,强化文化传承,充分利用闲置空地发展“三小”经济,全力助推秦岭山水乡村建设取得实效。

两代人的茶叶梦

本报通讯员 张玉玲



沉稳淡定,从容不迫,浑身散发着一股内敛的气息,这是余毕福给人的第一印象。他子承父业,用坚守生动诠释工匠精神。

近日,在山阳县延坪镇白沙村的陕西旭成康瑞有限责任公司,笔者见到余毕福时,他正忙着炭焙今年的春茶。

“我父亲叫余美才,从20世纪70年代开始发展本地茶产业。当时,他起早贪黑带着村民开垦了1000亩茶园。”今年55岁的余毕福是土生土长的延坪人,言语里饱含着自豪。

提起余美才的名字,枫树村家喻户晓,这位生前曾任多年延坪镇枫树村党支部书记的能人,当时为了改变村里一穷二白的面貌,立誓要用5年时间干出个名堂。他头脑敏捷机智,率先发现当地适于茶叶种植的先天优势。他敢闯敢干,带领村民昼夜奋战,开辟出千亩茶园。

最终,余美才从紫阳县调回茶苗开始种植。茶苗在成长,他和枫树村的希望也在一天天长。5年后,他从长沙、杭州等地购买了制茶设备,又派人去紫

阳、杭州学习茶叶生产加工技术。不久后,枫树村第一家企业——枫树茶厂诞生了。1994年,茶厂固定资产20万元,年收入25万元;茶园面积2000亩,可采摘面积有500多亩。他们生产的“天竺仙茗”等四个种类的茶叶在省内外打出了牌子。1995年,仅茶叶一项,全村人均收入200元,成了村上的主要致富项目。1996年,只为一方百姓富裕的余美才因病去世。

作为枫树茶产业第二代继承人,余毕福从小见证了父亲的艰辛和不易。在成长于茶山、听着茶的故事长大的余毕福心里,早就种下了一颗“种子”,孕育着更大梦想。多年来,他致力于推广茶叶生产技术、发挥传帮带作用,不断开拓创新,全面带动茶产业快速发展。

经过多年发展,枫树村茶叶种植面积1.1万亩,年产茶叶2万多公斤,实现产值千万元,成为全国“一村一品”示范村。

为推动茶产业升级,2019年,枫树村探索引进油茶产业项目,将目光转移到营养价值高、发展潜力好的油茶。目前已新建油茶茶园1000亩,加工厂1个。余毕福介绍,油茶是他率先试种了

300亩并带动农户种植700亩,2021年仅马家店、白沙两村就收购油茶籽1万公斤,年产值达50万元。鉴于目前全县绿茶市场日渐饱和的现状,今年他打算引进白茶。

“我们将争取各方资金完成茶园科管及灌溉设施建设,加大人才和技术投入力度,发展上下游产业,将茶园做强、做精、做优,力争集体经济收入突破50万元。”余毕福笑着说,“虽然目前进一步推动枫树茶产业升级有一定困难,但传承发展父辈祖业的信念始终不变,相信不久的将来,枫树茶产业的发展辐射作用会进入一个新层面。”

“我对茶产业的传承始终充满希望。我要将父亲的基业发扬光大,带动更多人增收致富。我们要做的不只是商品,而是品牌。”余毕福认为,公司想长久经营下去,品种必须不断更新,质量必须不断提升,价位也必须得到认可。

除了线下实体店销售,余毕福也在推广线上销售。目前,枫树茶已在全市新建直营店9家,产品入驻中国兴农网、脱贫地区农副产品网络销售平台(“832平台”)等。

余毕福说,除了种、产、销一体化,他还尝试通过市场活茶、科技强茶、文化兴茶等方式,探索茶旅融合发展新业态,提升枫树茶竞争力和可持续发展能力,力争走出一条品牌化发展之路,让更多人领略、体会到山阳茶文化。

不服输,拼出精彩人生

本报通讯员 田吉文

头戴厨师帽,左手掌勺,右手舞铲子,只听噼里啪啦的声音,铲子与铁锅碰撞的声音,像是在演奏一首生活的交响曲。不一会儿,一桌色香味俱全的菜肴就从她的手中做出,常常吃得宾客称赞叫好。这位大厨名叫胡彩琴,她走过坎坷的人生路,用一双勤劳的双手,以一种不服输的勇气,拼出了精彩的人生。

我的人生我做主

今年52岁的胡彩琴身高1.67米,姣好的面容上始终保持着微笑,这也是她面对曲折人生的态度:永不服输,保持乐观,积极向上。

胡彩琴家住大山深处的镇安县柴坪镇桃园社区,一个叫雨淋沟的地方。小时候,她的家庭十分困难。读到小学三年级的时候,发生了一件让她刻骨铭心的事。老师为了让学生学到更多的汉字,在附近一家书店赊购了一些新华字典。胡彩琴拿着厚厚的字典翻看着,兴奋不已,于是便给老师说想买字典的想法。老师看到她爱不释手的样子,就同意了她的要求。当她一路小跑回到家,把买字典的事说给父亲时,得到的答案是:“没有钱,不能买!”

那本字典的经历深深地刺痛了胡彩琴的心,她对自己说:“我要是一辈子住在大山沟里,那样的人生没有意义。我的人生我做主,我有追求幸福生活的权利。”

父母亲栽天麻成功的实践让家里有了希望,于是凭着坚强的意志,胡彩琴跟着父母大量栽天麻。她和母亲养蚕,有空就去山上挖药材。凡是能挣钱的事,再苦再累她都愿意干,她要用双手创造幸福生活。几年后,家里的生活有了明显改善。

一个偶然机会,胡彩琴遇到了张祖胜,两人一见钟情。尽管男方家里弟兄多,家里也很穷,但是倔强的胡彩琴说服父母,这就是她一生要去寻找的那个人。一年后,女儿出生了。为了改善生活条件,胡彩琴也栽天麻,养蚕,挖药材……上天总是眷顾勤劳的人,辛勤的汗水终于换来了丰硕的成果。在20世纪80年代初,胡彩琴家里有了4000多元

的积蓄。在家人和亲戚的帮助下,胡彩琴和张祖胜在桃园街道盖起了三间土房。搬进新家那天,门口响起了鞭炮声,喜悦和幸福挂在了一个人的脸上。为了有更好的生活,夫妻俩一商量,丈夫到神木煤矿打工,她自己在家里带小孩、搞家庭副业。

经过一段时间的观察,胡彩琴发现镇上街道两旁都是卖百货的门市部,缺一个缝纫铺,于是她想到了学习缝纫技术。她去县里报了学习班,半年后,心灵手巧的她学会了缝纫技术。不久之后,她在桃园街道经营起了“彩芹缝纫铺”。

平淡的日子里,胡彩琴笑脸迎客,衣服做得细致,半年多时间里店里几乎天天顾客盈门,衣服做不完。后来,她聘用了一名妇女帮忙。七八年时间里,桃园街方圆十里都知道“彩芹缝纫铺”。除做衣服收钱,乡亲们一些缝补活,胡彩琴从来不收钱,这在顾客口中留下了好口碑。

没有过不去的坎

幸福的日子每一天都是相似的,不幸的日子却各有不同。一次,胡彩琴的丈夫右脚受伤,在医院住了一段时间后回家休养,矿上支付了医疗费。在家休养的日子里,胡彩琴让丈夫不要去煤矿挣钱了,就在家附近找个营生干。

改革开放初期,镇安没有工矿企业,找一个合适的工作很艰难,一般情况下都是出门打工挣钱。在家待了几个月后,原来的那个矿主又多次打电话让胡彩琴的丈夫去干活,并说她的丈夫做事踏实、不要好猾,大家很是喜欢。就这样,丈夫再一次告别家乡,去了煤矿。临别时,胡彩琴交代丈夫最多的一句话就是要注意安全。

丈夫走了,胡彩琴在家依旧每天坐在缝纫机旁,用灵巧的双手,娴熟地用一把剪刀,在各色布料上裁剪着美好生活的画卷。两个月后的一天,矿上传来丈夫出事的消息,胡彩琴的心纠结得要蹦出嗓子眼。她把店铺交给聘请来的那位妇女经营,把孩子托付给已经成家的二妹照顾,几经周折,风尘仆仆只身来到矿上。

丈夫是因矿柱脱落被砸伤的,经过医生的全力抢救,保

住了性命,但后期治疗需要一个过程,药费也是一个不小的数目。胡彩琴听到这些,就央求医生说,无论如何也要治好丈夫的伤病,其他的她都会尽力想办法。

那些日子里,胡彩琴给丈夫喂饭、泡脚,无微不至地照顾着。由于医护人员和胡彩琴的精心治疗和陪护,丈夫恢复得不错,只是花去了许多钱。那个当初再三打电话让丈夫去干活的工头,在支付了5万多元的医疗费后,撂下一句话说他管不了啦,赔钱了,就再也没有露过面。无奈,胡彩琴只有回老家借债,让丈夫继续治疗,因为她相信,有人就有一切。

丈夫在医院术后恢复了一段时间后,胡彩琴靠贷款结清了住院费,随后带着丈夫回到家。天生开朗的胡彩琴,什么事情都看得开,她常说生活没有过不去的坎。后来,为了还债,胡彩琴放下了经营八九年的裁缝店,低价转让后,就带上简单的行李踏上南去的列车,去广州打工挣钱还债。

生活有波澜才精彩

没有人可以回到过去重新开始,但谁都可以从今日开始,书写一个全新的结局。

胡彩琴肩上扛着简单的行李,在广州的街头转悠。广州满大街都挂着这样或者那样的公司牌子,胡彩琴挨个问,但人家第一个问题就把她挡在了门外:身份证不行,即使干保洁的工作也不行。在老家的时候,因为胡彩琴不慎丢失了身份证,临走的时候,她在公安局办理了一个临时身份证,正式证在当时需要三个月以后去领。没有正规的身份证,让胡彩琴吃了不少“闭门羹”。一天跑下来,胡彩琴累得腰酸背痛腿抽筋,而且饥肠辘辘。晚上,为了省下住旅社的钱,她就蜷缩在火车站的候车室座椅上休息了一晚上。

翌日一大早醒来,胡彩琴在洗手间洗了把脸,顾不上买点东西充饥,又开始了满街头求职的旅程。胡彩琴来到一家公司的门口,正在和保安交涉,一位戴着金边眼镜的中年人问是咋回事?保安说这个女的拿了一张临时身份证求职来了。该男子走过来,接过身份证,右手持了一下镜片说,陕西镇安县,还是我半个老乡哩!她低声下气地问对方是哪里

宜居 宜业 生活美

本报通讯员 郭乾琪 王月 董巨巨