

## 高坝店镇

## 千亩高山土豆撬动富民大产业

本报通讯员 屈曼烨

眼下正值夏收关键期,在山阳县高坝店镇鱼塘村的千亩高山土豆种植基地,多台土豆专用采收机在田垄间来回穿梭,农机手熟练地操作机械,翻出的土豆个个表皮金黄、个头饱满。务工人员跟在机械后面分工协作,分拣、装袋、转运各环节无缝衔接,机器轰鸣声与村民欢笑声交织在一起,奏响了乡村振兴的丰收乐章。

高坝店镇地处秦岭腹地,平均海拔900米,区域内日照充足、昼夜温差大,全年空气优良天数超330天,得天独厚的高山气候与土壤条件,孕育出的高山土豆淀粉含量高、口感软糯,优势突出。

依托优质山地资源,当地返乡创业带头人、雷玉芳种植合作社负责人孙俊富深耕特色种植,从反季节香菇种植起步,逐步拓展天麻、苍术等中药材特色产业。2023年,他进一步扩大产业布局,流转鱼塘村300多亩闲置土地发展红薯、土豆种植,凭借优异的产品品质快速打开市场。

“今年我们在鱼塘村流转了近千亩土地,规模化发展高山土豆,从播种到采收全程机械化作业。一台采收机一天能收30多亩地的土豆,成本降了一大截。”孙俊富蹲在地头,黝黑的脸上满是笑意。他介绍,今年,合作社对高山土豆进行了标准化管理,并依托县上的政策扶持,邀请农技专家全程跟踪指导,实施统一品种、统一施肥、统一管护、统一采收的全流程标准化管理,从源头保障土豆品质。

“预计亩产能突破4000斤,总产量估计有100多万斤,毛收入有望突破70万元。”孙俊富说,本轮土豆采收结束后,将立即抢种红薯、盘活土地资源实现一年两收;后续还将规划建设农产品加工厂,开展土豆淀粉、红薯粉条深加工,把产业链拉长,让特色种植产业红利更多惠及本地群众。

鱼塘村千亩土豆基地的丰收,是高坝店镇特色种植产业高质量发展的缩影。近年来,高坝店镇紧扣“药果菌畜粮”五大产业布局,在鱼塘村青

流域创新“四化四解”模式,打造千亩土豆玉米大豆复合种植示范基地。目前,过风楼赵家河、双寨黄土凸、鱼塘村等整流域示范带已初具规模,全镇土豆种植面积稳定在1万亩以上,预计年产量商品级土豆7000吨,高山土豆产业已成为全镇特色支柱产业。

为保障夏收作物稳产丰产,今年山阳县全力做好农资惠农保障工作,为过风楼社区、赵家河村、鱼塘村3个核心种植区免费发放优质土豆种子154吨、专用化肥27.75吨、地膜5.55吨,建成2300亩马铃薯标准化示范带,补齐山区种植农资短板,为全镇土豆丰产打下坚实基础。

丰收之后,最关键的是卖得出、卖得好。为打通农产品销售“最后一公里”,破解山区农产品销路窄、卖价低难题,高坝店镇联动辖区合作社构建“商超直供+直播带货”双销体系。线下主动对接县域各大商超,搭建田间直达超市货架的直通供应链;线上依托电商平台,开启直播带货模式,实现线上接单、现场分拣、当日发货,让深山优质农货走出大山、直达全国各地消费者餐桌。

近日,供销社超市采购团队专程走进种植基地实地选品,并现场签订长期供货合作协议。



雷玉芳种植合作社负责人孙俊富与村民合力采收土豆。

“山阳高山土豆生态标准化种植,淀粉含量高、口感软糯,市场认可度高,再加上基地供货能力稳定,货品品相整齐,后续我们将持续加大采购量,让更多市民吃上优质山阳高山土豆。”供销社超市负责人闫立兵说。

小小土豆,藏着富民大产业。从零散种植到规模种植,从人力采挖到机械采收,从“提篮叫卖”到“订单直达”,从单一原粮销售到全链条深加工布局,高坝店镇立足秦岭生态优势,以小土豆撬动大产业,持续夯实乡村振兴产业根基,让一颗颗“金豆豆”成为群众增收、乡镇发展的硬核支撑。

## 新农人日志

6月11日,夏日的洛南县三要镇草木葱茏。走进永坪村聚鑫农人农业合作社的果蔬大棚,一个个圆润饱满的小西瓜掩映在绿叶之间,负责人张博正弯着腰,小心翼翼地拨开藤蔓,察看西瓜长势。

“我们这土壤好,种出来的西瓜不仅皮薄,而且甜度高,很受市场欢迎。”张博擦了一把额头上的汗珠,话语间透着自豪。这位皮肤黝黑、动作麻利的种植老手,已经在泥土里摸爬滚打了8个年头。眼前这片占地30亩的果蔬采摘园,是他今年接手经营的“新阵地”,也是他返乡创业路上深思熟虑后的“再出发”。

今年38岁的张博,是三要镇本地人。早年间,他曾南下广东务工,在当地农场从事果蔬种植管理。那段经历,不仅让他熟悉了果蔬种植的基本门道,更让他对现代农业经营有了直观的认识。2016年,为了方便照顾家中的老人和孩子,张博选择回到家乡。他尝试过餐饮经营,也做过其他工作,但兜兜转转,最终发现自己最熟悉、也最放不下的,依然是脚下的土地。

2018年,他在古城镇承包大棚种起西红柿,重拾老本行。可创业之路远比想象中艰难,从南方的农场到北方的大棚,由于气候环境差异,加上从“打工人”到“当家人”的身份转变,原有的经验频频“水土不服”。大棚温湿度怎么精准调控;本地多发的病虫害如何防治;产品销售在哪里……各种难题接踵而至。

为了尽快打开局面,张博一边参加专业的技术培训,一边前往杨凌、武汉等地学习考察。从育苗、施肥到病虫害防治,每一个环节他都认真钻研、反复实践。“出去看得多了,眼界就不一样了。”张博说。在他看来,外出学习不仅能掌握种植管理方法,还可以了解市场需求,从而更好地把农业生产与市场销售结合起来。

功夫不负有心人。经过张博的不懈努力,大棚的经营逐渐步入正轨,种植规模也随之逐步扩大。从最初的20亩到30亩,再到50亩,最多的时候,他一年管理着80亩大棚。棚内棚外连轴转,几乎没有休息的时间。

然而,规模扩大带来的并不全是收益,管理成本增加、市场风险上升等诸多问题也随之而来。真正让张博重新审视发展思路的,是2024年的一次重挫。那一年,受持续高温天气影响,西红柿产量大幅下滑,由于当时种植规模大,人工、农资等前期投入较高,产量跟不上,亏损也随之加重。

“摊子铺得大,风险也就跟着大。”张博回忆。那次经历让他意识到,搞农业不能一味贪大,还是要回到自己管得住、做得精的范围内,把品质和效益放在首位,这条路才能走得长远。

今年,张博果断做起“减法”,把精力全部放在永坪村这30亩果蔬采摘园上,聚焦精品果蔬单一赛道,实现从“重规模”向“重品质”的彻底转型。

这种由“大”到“精”的转变,还体现在品种的选择上。采摘园里主打的“小兰”“小糖丸”等精品小西瓜品种,不仅甜度高、口感好,而且与传统大西瓜相比,单价高的同时还适合礼盒销售和采摘体验。“现在很多家庭人口少,一个大西瓜买回去,一顿吃不完,相比之下越来越多顾客更愿意买这种小瓜。”张博说,消费习惯在变,种植也要顺应市场需求。目前,园区5个西瓜大棚已进入采摘旺季,其余大棚错峰种植西红柿,八九月将迎来上市期,错开本地西红柿集中上市高峰,进一步提升种植收益。

精细化管理带来实打实的收益。今年西瓜长势喜人,销路也基本不愁,既有周边游客上门采摘,也有客商直接上门收购。“预计5个棚的西瓜产量共有10吨,毛收入近10万元。”张博笑着说,现在虽然种植面积小了,但精力更集中,在科管上更用心了,瓜果的品质就有了保障,自己心里也更踏实。

产业兴旺,惠及乡邻。如今,这片果蔬采摘园在农忙高峰期,能带动周边50多名群众实现务工增收,村民张斌便是受益者之一。过去,因为家中有老人需要照料,她一直没外出打工。现在,家门口就有活干,除草、整枝、采摘,一天下来能有近百元收入。“抬脚就能来上班,挣钱顾家两不误。”张斌笑着说,这份守着家的稳当活计,让她心里十分踏实。

“随后,我打算在现有基础上,丰富果蔬品类,探索四季采摘,让大棚一年四季都有看头、有产出,带动更多乡亲增收致富。”谈及未来,张博充满信心。从外出务工到返乡创业,从追求规模到专注品质,张博正在家乡的热土上,把日子一点点种出新盼头。



张博在大棚里察看西瓜长势。

## 商南县金丝峡镇寺湾村探索立体生态种养新模式——

## 种养共生 一地双收

本报通讯员 代绪刚 叶竹虎

近日,走进商南县金丝峡镇寺湾村生态种养基地,连片大棚依山傍田、整齐排布,在青山绿野间格外醒目。掀开棚门,湿润清新的田园气息扑面而来,南瓜藤蔓顺着钢架有序攀缘生长,枝叶繁茂、长势旺盛;藤蔓枝叶之间,一只只黑褐色的九香虫隐匿其间,或静伏叶背,或缓慢爬行,以鲜嫩瓜梢为食。生机盎然的立体种养场景,勾勒出瓜茂虫肥、生态循环、一地双收的乡村振兴新图景。

今年以来,寺湾村立足本地山地资源禀赋,创新推出“南瓜立体种植+九香虫生态养殖”循环种养新模式,依托密闭标准化大棚搭建立体种养架构,全方位提升大棚空间利用率。

该模式依托自然生态规律实现种养互补,零外源饲料投入:以南瓜嫩梢、茎叶汁液作为九香虫天然专属饲料,无需外购人工饲料;九香虫产生的虫粪就地还田,成为南瓜生长的天然有机肥,滋养土壤肥力,反过来助力南瓜藤蔓茁壮生长,最终形成藤蔓养虫、虫粪肥土、沃土养瓜的绿色闭环生态产业链,真正实现种养融合、循环增效、一地双收。

据悉,为保障九香虫饲料持续稳定充足、品类丰富,基地在大棚外围连片种植10亩西葫芦,目前西葫芦已进入盛果期,藤蔓繁茂、瓜果饱满,可源源不断为九香虫提供多元化辅助饲料,筑牢特色昆虫规模化养殖的食材基础。

这套特色种养模式的落地,离不开老党员、本土企业家张业宏的潜心探索。“九香虫是农林刺吸式昆虫,被广泛应用于传统药用和食品方面,中医认为,九香虫的干燥全体可入药,其性温、味咸,具有理气止痛的功效。”张业宏介绍。长年深耕农业领域的他发现,丹江河谷野生九香虫品质上乘,市场需求旺盛,但近年来野生种群逐年减少,市场价格居高不下,小众特色养殖具备广阔发展前景。于是,他专程奔赴四川乐山实地考察学习,潜心钻研“瓜蔓养九香虫”立体种养核心技术,熟练掌握科学化、标准化驯养流程。

项目筹备及建设期间,金丝峡镇包村领导、驻村工作队、村“两委”主动靠前服务,全程跟进协调土地流转、场地规划、惠农政策对接、手续办理等关键工作,打通项目落地堵点、难点,全力保障项目落地建设。目前,项目已流转村内土地22亩,建成标准化种养大棚10座,并于6月2日完成15公斤优质种虫投放。“按照当前生长态势,仅需3个月养殖周期,便可收获成品九香虫近1000公斤,预计综合产值约100万元,短周期、高收益的产业优势十分明显。”张业宏介绍。

张业宏说,相较于传统种养业,这个项目最大的优势是投入少、见效快、风险低,市场竞争压力小。本项目完全依托南瓜、西葫芦天然瓜果藤蔓喂养九香虫,后期无饲料采购成本,大幅压缩日常运营开支,彻底解决了传统种养

业持续投入的成本难题。同时,九香虫属于小众特色农产品,市场竞争小、销路稳定,是适合山区乡村发展的优质富民产业。下一步,项目将深化村企共建合作模式,由村集体盘活闲置土地资源,企业输出成熟种养技术、专业设施与运营管理经验,村企抱团发展、互利共赢,持续壮大村集体经济,同步吸纳本村村民就近务工,拓宽群众增收渠道。

“寺湾村气候温润、土地肥沃、劳动力充足,有着发展特色生态农业的天然优势,全新的立体种养项目,充分盘活了村内闲置土地、人力、生态资源,填补了村域特色小众养殖产业空白,为乡村振兴培育了全新经济增长点。”商南县联通公司驻寺湾村第一书记胡万荣说。

乡村要振兴,产业是根基。如今的寺湾村,小小藤蔓孕育特色产业,微小昆虫撬动富民经济。“南瓜+九香虫”生态立体种养新模式,以生态为底色,以高效为目标,盘活闲置资源、降低种养成本、拓宽增收渠道,走出了一条生态优先、特色鲜明、效益可观的山地乡村振兴新路子。



## 商洛市蔬菜农批市场价格监测情况(2026-06-23)

监测单位:商洛市发展和改革委员会

商品名称	等级	计价单位	上期零售价	本期零售价	涨跌幅	备注
白菜	新鲜	元/500克	1.20	1.20	0.00%	
甘蓝	新鲜	元/500克	1.20	1.20	0.00%	
韭菜	新鲜	元/500克	3.00	3.00	0.00%	
小白菜	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
菠菜	新鲜	元/500克	4.50	4.50	0.00%	
土豆	新鲜	元/500克	1.00	1.00	0.00%	
白萝卜	新鲜	元/500克	1.30	1.30	0.00%	
胡萝卜	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
大葱	新鲜	元/500克	3.00	3.00	0.00%	
芹菜	新鲜	元/500克	2.00	2.00	0.00%	
莲菜	新鲜	元/500克	5.00	5.00	0.00%	

商品名称	等级	计价单位	上期零售价	本期零售价	涨跌幅	备注
蒜薹	新鲜	元/500克	5.00	5.50	10.00%	↑
莴笋	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
圆茄子	新鲜	元/500克	2.00	2.00	0.00%	
青椒	新鲜	元/500克	4.00	4.00	0.00%	
西红柿	新鲜	元/500克	2.00	2.00	0.00%	
西葫芦	新鲜	元/500克	2.00	2.00	0.00%	
冬瓜	新鲜	元/500克	2.00	2.00	0.00%	
豆角	新鲜	元/500克	3.00	3.00	0.00%	
黄瓜	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
黄豆芽	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
老豆腐	新鲜	元/500克	2.50	2.50	0.00%	
蘑菇	新鲜	元/500克	5.00	4.30	-14.00%	↓

## 声 明

●柞水县砂石协会的社会团体法人登记证书正本丢失,统一社会信用代码为51611026MJY588335U,声明作废。

●陕西省镇安县148法律服务所吴凤娟的基层法律服务工作者执业证丢失,证号为32707262100609,声明作废。

●山阳县高坝店镇寺湾村股份经济合作社的财务专用章丢失,防伪码为6110240038682,声明作废。